

# swiss export Journal

Fachmagazin der Schweizer Aussenwirtschaft

3/17

CHF 12.–  
EUR 10.–  
USD 13.–  
www.sejournal.com



## WELTWEITE PRÄSENZ UND VERNETZUNG – ERFOLGSFAKTOR SWISS MADE

8 **Im Gespräch mit**  
Silvia Huber, Urs Schaeppi,  
Carl Elsener

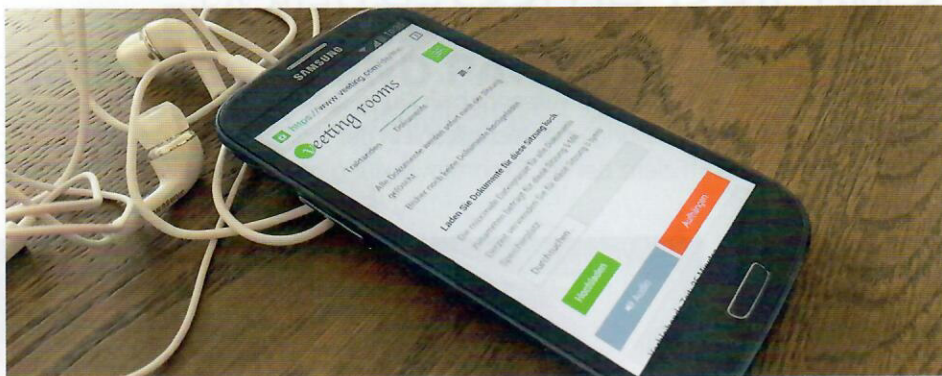
12 Dieter Weber  
**1862 – die  
Zigarrenmacher  
der Schweiz**

32 Alex Bickel  
**Erfolgreich  
auf dem  
US-Markt**



# VEETING ROOMS

## VON ZÜRICH BIS NACH ÜBERSEE



So einfach wie ein Telefonanruf: Veeting Rooms ist eine digitale Konferenzlösung für Geschäftssitzungen – mit anwenderfreundlichen Funktionen, einem unkomplizierten Browserzugang ohne Software-Installation und einem neuen Sicherheitsstandard. Die Veeting AG mit Sitz in Zürich wurde 2014 gegründet und erwirtschaftet heute mit ihren Vertriebspartnern auf vier Kontinenten den grössten Teil des Umsatzes im Ausland.

«Veeting Rooms» ist ein Wortspiel und steht für «Virtual Meeting Rooms». Das Besondere: Die Technologie dahinter macht es möglich, einen der virtuellen Sitzungsräume ohne Registrierung oder vorherige Software-Installation ganz einfach zu betreten. Noch dazu bieten die Veeting Rooms neben der klassischen Audio- und Videokonferenzschaltung all das, was man auch aus physischen Sitzungsräumen kennt – wie zum Beispiel einen virtuellen Videoprojektor oder Flipcharts zum Zeichnen. Die browserbasierte Komplettlösung lässt sich leicht in Prozesse und Plattformen integrieren und macht virtuelle Sitzungen zum unkomplizierten Alltag.

### Vertrieb über Distributoren und Wiederverkäufer

Die Veeting AG vertreibt ihre Produkte als White-Label-Lösung weltweit über Distributoren und Wiederverkäufer. Unternehmen in der Schweiz und der EU, aber auch in Hongkong, Kanada, den USA, Mexiko und in Kolumbien bieten Veeting Rooms unter eigenem Namen und eigener Marke an. Diese Partnerschaften sind das Erfolgsrezept, um auch mit knappen Ressourcen die unternehmerischen Fühler weit ausstrecken zu können. Auch in Zukunft setzt Veeting auf dieses Vertriebsnetzwerk und auf neue Kontakte, um global weiter zu wachsen.

### Positive Resonanz in Lateinamerika

Für Lateinamerika hat die Veeting AG schon sehr früh einen ersten Distributor gewinnen können. Diese Zusammenarbeit ist nicht nur für Veeting wichtig. «Gerade wegen der sozialen Natur Lateinamerikas erlauben uns die kollaborativen Veeting Rooms, neue Geschäftsfelder für unsere Partner zu öffnen und neues Business zu generieren», sagt Juan Pablo Pazos, Präsident von Xmartek. Dank dieser Partnerschaft konnte Veeting so früh im heterogenen Lateinamerika Fuss fassen.

### Swiss Made als Erfolgsfaktor begreifen

Der Schweizer Standort ist im Wettbewerb ein grosser Vorteil. «Swiss Made» wird als Qualitätsmerkmal geschätzt und der Datenstandort Schweiz ist ein bedeutendes Unterscheidungsmerkmal. Natürlich macht der Kostenfaktor Personal auch der Veeting AG im internationalen Geschäft zu schaffen – Speziallösungen und Integrationsprojekte können nicht über den Preis, sondern nur durch Funktionalität und Qualität überzeugen. Trotzdem ist Fabian Bernhard, der Geschäftsführer der Veeting AG, vom Erfolgsfaktor Schweiz überzeugt: «Outsourcing kommt für uns nicht in Frage – am Schweizer Standort für Softwareentwicklung halten wir fest.»

### Titel

swiss export Journal

### Ausgabe

3. Quartal 2017, 57. Jahrgang

### Erscheinungsweise

4-mal jährlich

### Auflage

30'000

### Umfang

44 Seiten

### ISSN

1661-3295

### Herausgeber

swiss export  
Verband/Association

### Anzeigenverkauf

Dora Lüdi  
Soodstrasse 48, 8134 Adliswil  
luedi.dora@bluewin.ch

### Peter Wissmann

Ringstrasse 28, 5610 Wohlen  
wissmann.p@bluewin.ch

### Abonnements

Weltweit erhältlich Abonnements für ein Jahr zu CHF 60.–/EUR 50.–/USD 65.– oder für drei Jahre zu CHF 150.–/EUR 124.–/USD 162.– (bei Auslandabonnements zzgl. Porto)

### Produktion

Effingerhof AG, 5201 Brugg  
www.effingerhof.ch

### Redaktion, Konzept, Design

swiss export Journal  
Staffelstrasse 8, 8045 Zürich  
Telefon 044 204 34 84  
redaktion@se-journal.com

### Claudia Moerker

Telefon 044 204 34 86

### Michelle von Ziegler

Telefon 044 204 34 88  
vonziegler@swiss-export.com

redaktion@se-journal.com

anzeigen@se-journal.com

www.se-journal.com

swiss export

Verband/Association  
Staffelstrasse 8  
8045 Zürich

Die Beiträge geben die Ansichten der jeweiligen Verfasser wieder und verpflichten nur diese. Wiedergabe von Artikeln und Bildern nur mit ausdrücklicher Genehmigung der Redaktion. Für unverlangte Zusendungen wird keine Haftung übernommen.